

Convaincre quelqu'un

SAVOIR-FAIRE

NIVEAU
Intermédiaire

NUMÉRO
B2_1064X_FR

LANGUE
Français

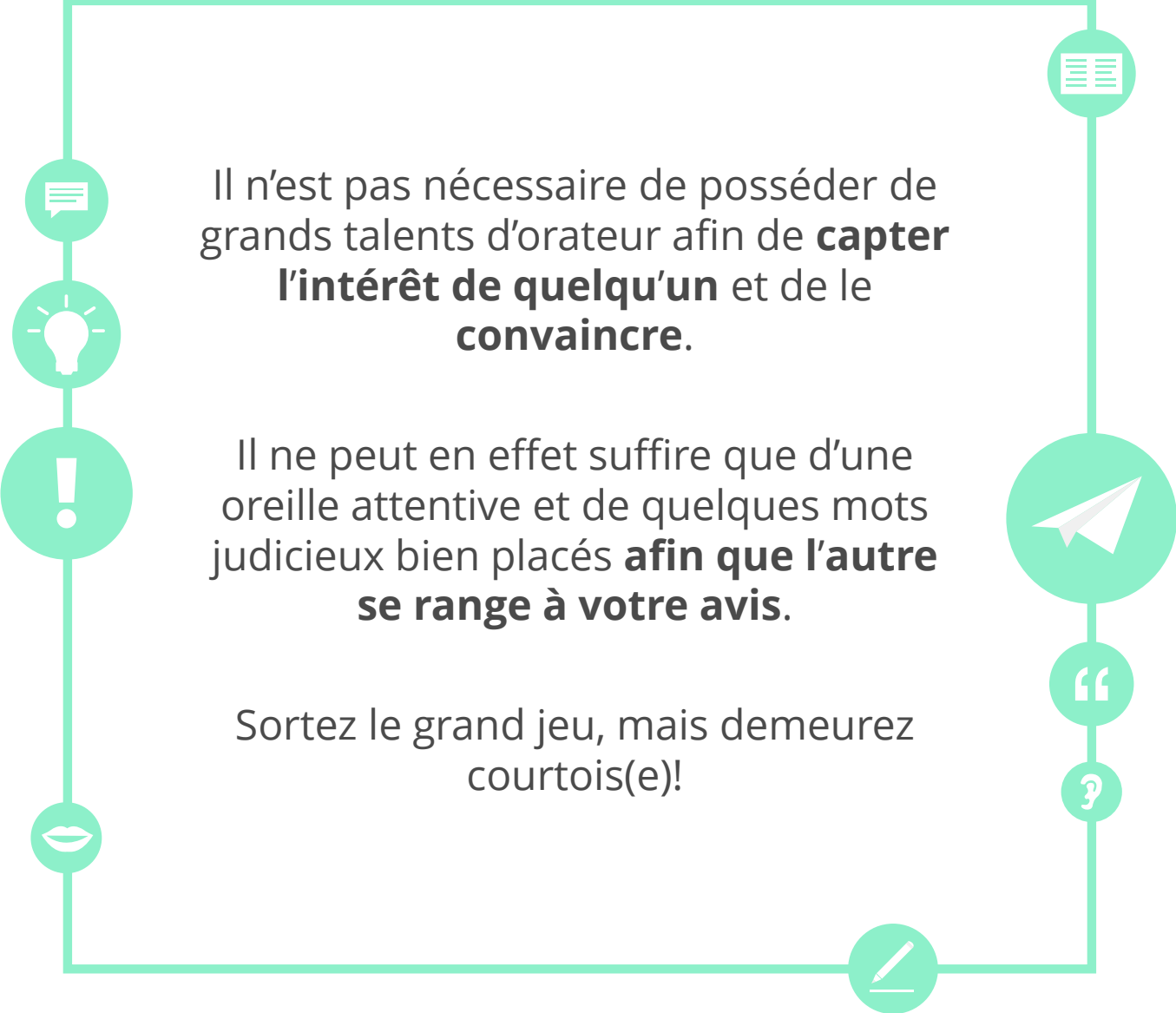




Objectifs

- S'exercer à convaincre quelqu'un de quelque chose poliment
- S'exercer à nuancer l'expression de vos réactions
- S'exercer à employer des expressions avancées manifestant l'intérêt et la stupéfaction





Il n'est pas nécessaire de posséder de grands talents d'orateur afin de **capter l'intérêt de quelqu'un** et de le **convaincre**.

Il ne peut en effet suffire que d'une oreille attentive et de quelques mots judicieux bien placés **afin que l'autre se range à votre avis**.

Sortez le grand jeu, mais demeurez courtois(e)!



Introduction

- Dans plusieurs situations de vie, **savoir convaincre** peut se révéler très utile! Heureusement, il existe des astuces permettant de développer ce talent rapidement et c'est ce que nous allons pratiquer lors de cette leçon.



Je vous assure que nous sommes sur la même longueur d'ondes et **je prédis** une alliance fructueuse.



Convaincre!

Voici des locutions qui vous permettront de mettre l'accent sur certains de vos propos afin de les rendre plus persuasifs.

Donner son avis avec conviction

Assurément, certainement...

Incontestablement...

Bien sûr, bien entendu...

Indubitablement, il est évident que...

Naturellement...





Exemples



Cette vérité est **incontestable**.

Il est évident que nous ne sommes pas seuls.



Nous sommes **sans aucun doute** tous croyants en quelque chose.

La méditation est **assurément** bénéfique.





L'argumentation

- Pour convaincre, vos arguments doivent être solides!
- Les **connecteurs logiques** sont des mots et des expressions qui permettent d'articuler de nombreuses nuances dans vos propos et de rendre ainsi votre discours plus convaincant.

Liens logiques	
Introduire un exemple	Par exemple, ainsi, tel que, comme, entre autres...
Introduire un exemple décisif	La preuve en est que, il suffit de faire le parallèle...
Changer de perspective	Par ailleurs, sur un autre plan, quant à...
Tirer une conclusion	J'en conclus que, ce qui revient à dire que...



L'argumentation

- Voici d'autres façons d'employer les connecteurs logiques lors de vos dialogues.

Connecteurs logiques	
But	Pour que, dans l'intention de, afin que, etc.
Cause	Étant donné que, grâce à, puisque, car, etc.
Condition	Du moment que, à supposer que, etc.
Opposition	En revanche, pourtant, malgré, néanmoins, etc.



C'est à vous!

Rendez chaque énoncé plus convaincant. Utilisez un exemple pour soutenir votre énoncé.

1. Je ne sais pas si j'y crois vraiment.
2. Il semble que les gens, peu importe leurs croyances, recherchent le bien-être.
3. Je pense que voir le bon côté des choses aide à surmonter les épreuves.
4. Certains disent que nous sommes maîtres de notre destin.
5. J'ai entendu dire que pratiquer la méditation rend plus heureux(se).



Dialogue

Formulez un argument convaincant pour faire changer votre interlocuteur d'avis ou du moins pour parvenir à le faire nuancer ses propos.

Je suis certain que nous sommes les seuls êtres vivants dans l'Univers.



On n'arrivera pas à faire la paix.



Je ne pense pas que la spiritualité rende heureux.



Je suis persuadé que de plus en plus de gens vont se tourner vers la spiritualité.





Imaginez

- À tour de rôle, choisissez deux des images présentées ci-dessous et imaginez que ces personnes vous racontent leur histoire. Que diraient-elles pour vous convaincre de la beauté de leur façon de vivre? Employez au moins deux arguments.





Formulations

Il est également fort probable que vous éprouviez quelques **hésitations** quant à certaines affirmations.

Exprimer des réserves poliment peut vous aider à, par la suite, convaincre votre interlocuteur de se ranger à votre avis ou à du moins le considérer sérieusement.

Exprimer des réserves

Peut-être, sans doute, il est possible que...

Probablement, il est peu probable que...

Il n'est pas assuré que...

Je suis enclin à penser que, il me semble que...

Il serait étonnant, la probabilité est faible que...





Quelques verbes à privilégier

redouter

Je **redoute** les conséquences de ta démission. Tu devrais peut-être chercher un nouvel emploi avant de démissionner.

s'inquiéter

Je **m'inquiète** à ton sujet. Tu devrais dormir plus !

douter

Je **doute** qu'il se contente de cette réponse. Tu vas devoir développer tes arguments.

s'opposer à

Je **m'oppose à** votre décision de fermer notre entreprise. Beaucoup de personnes perdraient leur emploi si vous faites ça.

craindre

Je **crains** que ce soit trop tard. Felix a déjà pris sa décision.

être surpris

Je **suis surpris** par vos arguments. Ils sont tout à fait inacceptables.



Formulations

Exprimer une **concession** peut rendre votre interlocuteur(trice) plus réceptif(ve), ce qui vous facilitera la tâche lorsque vous tenterez de le/la **convaincre**.

Exprimer une concession

En dépit du fait que...

Bien que, malgré...

Il est exact que, il est possible que...

Quoi qu'il en soit...

Bien entendu...





Quelques verbes à privilégier

convenir

Je **conviens** que ce soit difficile, mais vous devez continuer.

concéder

Je vous le **concède**, ma réaction était stupide. Cependant, je maintiens ma position sur le sujet.

reconnaître

Je **reconnais** que votre argument est convaincant.

admettre

J'admets avoir parfois des remarques déplacées, mais elles sont la preuve de ma sincérité.



Formulations

Il se peut également que vous souhaitiez présenter une **alternative** ou un parallèle entre deux possibilités.

Exprimer une alternative

Soit...soit...

Ou bien...ou bien...

D'une part... d'autre part...

D'un côté...de l'autre...

Ou...ou...





Jeu de persuasion

Lors de ce jeu de rôle, vous devez convaincre vos camarades de l'importance du Feng-Shui dans votre maison.



1

En deux minutes, vous devez formuler un minimum de trois arguments. Employez les connecteurs logiques appropriés.



Jeu de persuasion

Lors de ce jeu de rôle, vous devez convaincre vos camarades de l'importance du Feng-Shui dans votre maison.



1

En deux minutes, vous devez formuler un minimum de trois arguments. Employez les connecteurs logiques appropriés.



2

Les 2 minutes écoulées, votre interlocuteur vous dira quel argument était le plus convaincant en vous expliquant pourquoi.



Jeu de persuasion

Lors de ce jeu de rôle, vous devez convaincre vos camarades de l'importance du Feng-Shui dans votre maison.



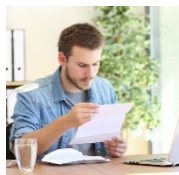
1

En deux minutes, vous devez formuler un minimum de trois arguments. Employez les connecteurs logiques appropriés.



2

Les 2 minutes écoulées, votre interlocuteur vous dira quel argument était le plus convaincant en vous expliquant pourquoi.



3

Êtes-vous satisfait de la réponse ? Avez-vous eu le temps d'exprimer tous vos arguments ?



C'est à vous

Votre ami Richard cherche un appart depuis des semaines à Paris. Il avait trouvé l'appartement parfait, mais il a refusé car son futur colocataire avait un chat noir, et il est très superstitieux. Ecrivez lui un email pour le faire changer d'avis.

1. Exprimez une réserve.

2. Formulez une alternative.

3. Exprimez une concession.

A vertical sheet of lined paper with a spiral binding on the left side, intended for writing an email. The paper has several horizontal lines for writing.



C'est à vous

**Vous organisez vos vacances avec vos amis de lycée. Mettez-vous d'accord pour que chacun passe de bonnes vacances.
*Il va falloir faire des concessions.***

Vous avez 4 enfants et peu d'argent. Vous voulez aller au camping.



Vous avez l'habitude de partir en hotel 4 étoiles dans des destinations de rêve.



Vous aimez les vacances sportives. Vous voulez faire un stage de Voile.



Pour vous partir en vacances, c'est culturel. Il vous faut des musées.





Exprimer la stupéfaction

- Lorsque Vous voulez exprimer votre stupéfaction, vous pouvez utiliser les expression suivantes :

- Ça alors ! Je n'en reviens pas !
- C'est à couper le souffle !
- C'est inouï !
- C'est absolument fabuleux !
- C'est fantastique !





C'est à vous !

Votre petit frère a gagné un concours de photographie, et il a gagné un voyage aux Seychelles. Imaginez le dialogue quand il vous annonce la nouvelle.



Comme vous vous adressez à votre frère, vous pouvez utiliser les **expressions très familières** suivantes pour exprimer votre étonnement.

Déconne pas ?

Tu me fais
marcher ?

Naaaaaan ?

Je suis bouche-
bée !

Quoi ?!

Tu déconnes !



Exprimer son intérêt

- Lors d'une conversation, vous avez souvent l'occasion d'exprimer votre intérêt ou votre désintérêt sur un sujet. Voici quelques expressions pour vous aider à exprimer votre degré d'intérêt:

Vous êtes très intéressé :	Vous n'êtes pas très intéressé :
C'est passionnant !	Ça ne m'intéresse pas vraiment...
Ça me tente !	Ça ne me tente pas trop...
Ça m'attire beaucoup !	Ça ne m'attire pas beaucoup..
Je ne peux pas m'en passer !	Bof...
C'est vraiment mon truc !	C'est pas trop mon truc...
Ça a piqué ma curiosité !	
ça m'intrigue, dites-moi en davantage !	



À vous de jouer!

Votre amie revient d'un camp de yoga en Inde et vous assure que l'expérience l'a complètement transformée.



Racontez votre expérience pendant votre stage de Yoga et expliquez pourquoi c'était extraordinaire.



Exprimez votre intérêt et votre surprise face à sa transformation.



C'est à vous

Selectionnez deux des 3 situations ci-dessous et jouez le dialogue.

Votre meilleur ami se marie bientôt et il vous annonce qu'il va avoir un enfant. Quelle est votre réaction ? Est-ce une bonne nouvelle ? Pourquoi ?

Une nouvelle école va ouvrir juste en face de votre maison. Est-ce une bonne ou une mauvaise nouvelle ? Quelle est votre réaction ?

En France, toutes les décorations religieuses sont interdites des bâtiments publics. Qu'en pensez-vous ?



Dialogue

Choisissez une des situations suivantes et imaginez le dialogue.

Suscitez l'intérêt de votre voisin pour votre nouvelle passion: l'art du silence! Il paraît que ça aiderait à diminuer l'anxiété.



Vous devez convaincre votre adolescente de devenir plus minimaliste car son désordre vous fait perdre la tête.



Vous devez convaincre votre patronne de vous accorder une demi-heure de méditation au travail par jour afin d'être plus productive.



Essayez de convaincre votre ami d'arrêter le café!





Réfléchissez aux objectifs

Revenez à la deuxième page et vérifiez si vous avez atteint les objectifs de cette leçon.

oui

non

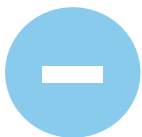




Réfléchissez à cette leçon

Pensez à tout ce que vous avez appris dans cette leçon.
Qu'est-ce qui a été le plus difficile (activités, vocabulaire...)? et le plus facile?





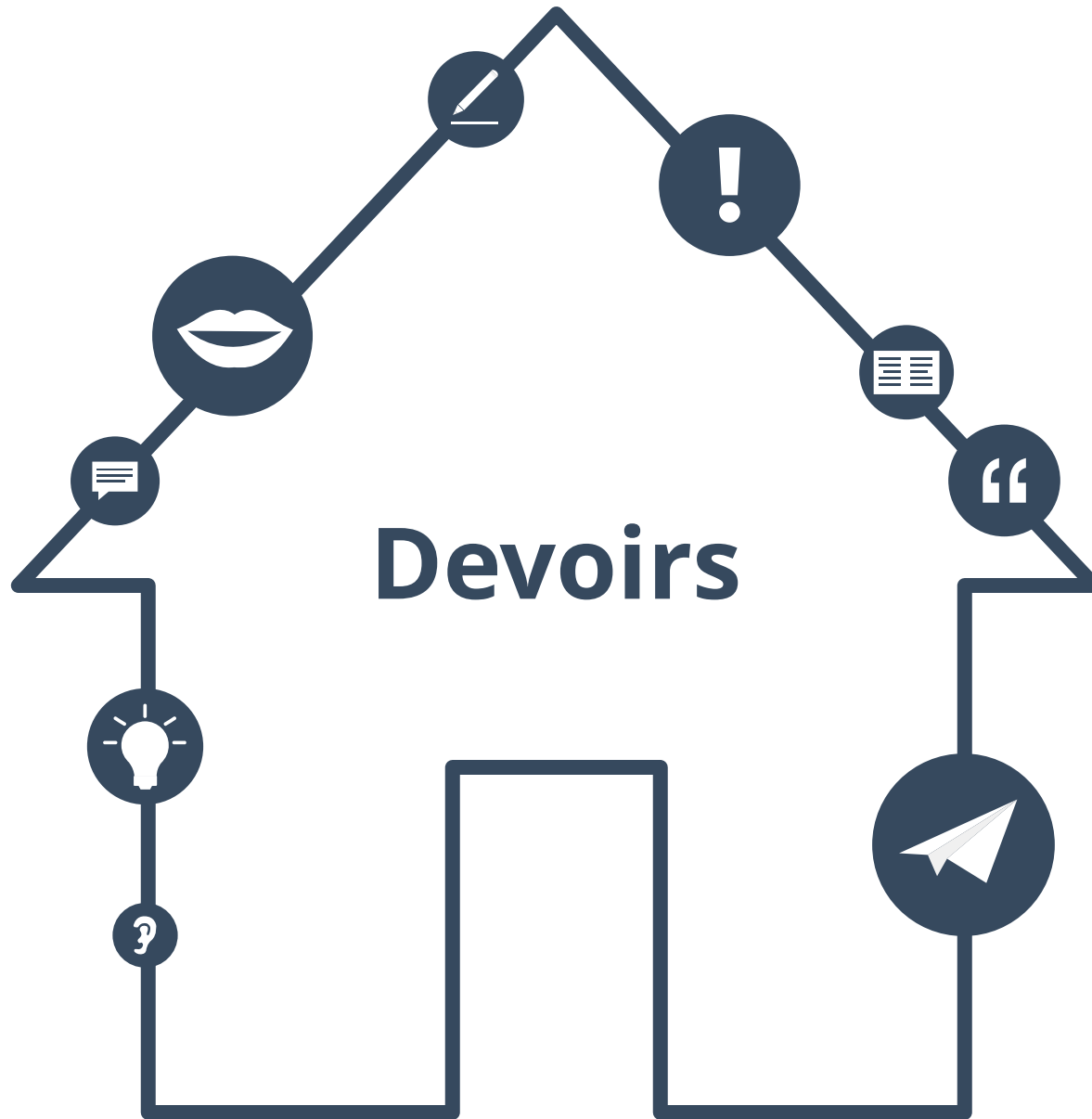


Si vous avez le temps, utilisez-le pour revenir de nouveau sur les pages les plus difficiles.



Corrigés

Exercice #9:
1. Au contraire, je n'y crois pas du tout, 2. Il est évident que..., 3. Je suis persuadée que..., 4. Je suis absolument convaincue que..., 5. Je suis certaine que...
Exercice #20:
1. Je doute que..., 2. Il est possible que..., 3. D'une part...d'autre part...





À vos plumes!

Vous présentez votre candidature pour la mairie afin d'assurer que la liberté spirituelle et religieuse soit respectée.

Rédigez un paragraphe expliquant pourquoi vous êtes le/la meilleur(e) candidat(e) pour le poste.



Je me présente devant vous aujourd'hui avec un immense enthousiasme, car j'estime qu'il est grand temps d'insuffler un vent nouveau à notre ville...



À vos plumes!

En tant que porte-parole du comité étudiant, vous rédigez une lettre au directeur pour lui demander d'ajouter une section **nouvelles croyances** dans le journal étudiant.

Vous lui expliquez les répercussions positives qu'aurait un tel changement de façon convaincante.





À propos de ce matériel

Pour en savoir plus:
www.lingoda.com



Ce matériel a été créé par

lingoda

et peut être utilisé gratuitement
par toute personne pour tout motif.

lingoda Qui sommes-nous ?



Pourquoi apprendre le français en ligne ?



Cours de français en groupe ou particuliers ?



Qui sont nos professeurs de français ?



Comment obtenir un certificat de français ?



Nous avons aussi un blog de langues !